



GRS Warenwirtschaft Professional Edition

Allgemein

Die Produktreihe für den Mittelständler

Die GRS Warenwirtschaft Professional Edition bietet mittelständischen Betrieben ein sehr umfangreiches, modular aufgebautes und sehr anpassungsfähiges Softwareprodukt. Durch die Erweiterung um CRM (Customer Relationship Management) und Data Warehousing kann es zusätzlich zu den ursprünglichen Funktionen (wie z. B. Einkauf, Lagerhaltung, Verkauf, Rechnungslegung, Debitoren/Kreditorenbuchhaltung) zu einem umfangreichen Management-Informationen-Tool ausgeweitet werden, das den in der Praxis geforderten Anforderungen voll und ganz entspricht.

Das Werkzeug für den Entscheider

Leistungsfähige Werkzeuge wie das Forecasting, die Budget-Plan-Verwaltung sowie zahlreiche weitere Statistiken und Listen liefern die Grundlage für unternehmerische Entscheidungen.

Verkauf, Fakturierung, Lagerhaltung

Das Herzstück im Tagesgeschäft des Vertriebsinnendienstes

Im turbulenten Alltag muß der Anwender bestmöglichst von der Software unterstützt werden. Die Module Projekt-, Angebots- und Auftragsverwaltung bieten neben hohem Leistungsumfang auch ein durchdachtes Konzept zur Unterstützung des Sachbearbeiters bei der telefonischen Kundenberatung und Auftragsannahme. Desweiteren hilft dem Lageristen/Kommissionierer beim Versand sowie Rücknahme der Produkte ein ausgeklügeltes, abteilungsorientiertes Produktfluß-System.

Machen Sie Ihren Sachbearbeiter allwissend

Die Software stellt konzentrierte Kunden-Verkaufsinformationen wie z. B. offene Aufträge oder Verkaufspreiskonditionen auf Knopfdruck zur Verfügung und im Rahmen der Stammdatenverwaltung kann der Verwaltungsaufwand Ihrer Organisation auf ein Minimum reduziert werden. Viele intelligente Funktionen wie z. B. eine hoch flexible Verkaufspreis-Hinterlegung im Artikelstamm auf Basis von DataWarehouse-Artikelgruppierungen, die Nachverfolgbarkeit von Lagerbewegungen sowie die Datenfilter- und -sortiermöglichkeiten innerhalb der Anwendung machen den Sachbearbeiter zum virtuosen Auskunftsmittel dem Kunden gegenüber.

Leistungsumfang in Stichworten

- Beliebig viele Ansprechpartner, Lieferanschriften und Rechnungsanschriften je Kunde
- VK-Preiskonditionenhinterlegung auf Hauptadressen-, Unteradressen- oder Einkaufsverbandsebene bei bis zu 5 verschiedenen Preislisten
- VK-Preiskonditionen pro Artikel aber auch auf bestimmte DataWarehouse-Produktgruppen; Konditionen können auch wert-, mengen- oder datumsmäßig beschränkt werden.
- Mehrsprachige Artikeltexte
- Verwaltung von Artikelvarianten; bis zu 4 vertikale und 1 horizontale Ebene; beliebig viele Unterebenen (z. B. Größenraster); Bilderfassung
- Angebote können als Freitextangebot oder als tabellarisches Angebot angelegt werden
- Flexible Textbausteinverwaltung; neben generellen Textblöcken kann pro Artikel ein Textblock angelegt werden
- Direkter Email-Versand
- Auftragsterminisierung
- Aufträge können zur Teil- oder Gesamtlieferung sowie zur Teil- und Gesamtverrechnung angelegt werden
- Aufträge können auf Kunden aber auch auf ein Set eingegeben werden
- In den Aufträgen kann der Produktfluß gesteuert werden (Verrechnungsaufträge, Konsignationsaufträge)
- Kreditlimitprüfung
- Auftragsverwaltung mit umfangreichen Filter- und Sortiermöglichkeiten sowie komfortabler Nachverfolgung von offenen, reservierten, gelieferten oder verrechneten Positionen
- Auftragsprioritäten
- Lieferscheingenerierung mit automatischer Rückstandsüberwachung und -auflösung
- Freie Lieferschein/Entnahmeschein-Formular-Gestaltung
- Automatischer Lieferscheindruck
- Einfaches Storno eines (auch bestätigten) Lieferscheines
- Lieferscheinverwaltung mit umfangreichen Filter- und Sortiermöglichkeiten
- Automatischer Rechnungslauf sowie getrennter Abrechnungslauf für Konsignationsaufträge
- Sammel-Rechnungslauf für Wochen/Monatsrechnungen
- Rechnungen können jederzeit reproduziert werden
- Optional kann jeder Belegdruck gleichzeitig mit dem Druck auch in ein Archiv abgelegt werden; dies ermöglicht eine 1:1-Reproduktion einer Rechnung so wie sie vom Fiskus vorgeschrieben ist
- Umfangreiche Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb der Rechnungsverwaltung
- Direkte Abrechnung aus dem Konsignationslager heraus
- Übersichtliche und hoch flexible Abrechnung von Konsignations-Rücknahmen
- Komfortable abrechnungstechnische Behandlung von Kunden-Retouren
- Flexible Erstellung von Preisdifferenz-Gutschriften
- Rechnungs-Storno mit der Möglichkeit zur automatischen Lager-Rückbuchung oder Weiterverrechnung an einen anderen Kunden
- Komfortables Vorbereiten des Wareneinzugs durch den Einkauf (siehe Einkauf)
- Komfortabler Wareneinzug mittels Barcode-Leser beim WE vom Lieferanten genauso wie beim WE vom Kunden (als Rücknahme vom Konsignationslager oder als Retoure)
- Unterstützung des HIBC-Barcode-Standards der Gesundheitsindustrie
- Automatischer Produktlabeldruck beim Wareneinzug (auch im HIBC-Format möglich)
- Umfangreiche Such-, Sortier- und Auswertmöglichkeiten bei der Nachverfolgung von Lagerbewegungen jeglicher Art

Stammdaten - Artikel

Bei der Stammdatenverwaltung wurde an größte Flexibilität gedacht. Eine Bildschirmferrfassungsmaske für Artikelstammdaten zeigt, welche Möglichkeiten in der Software stecken.

Artikelstamm - Bearbeiten

ArtNr: 01640310
Bezeichnung: MODELL 'TRACKER'
KINDERSCHUH
VK std (lokal): 1,00
VK std (€): 0,51
angelegt seit: 26.08.2000 05:05:35
zuletzt bearbeitet: 24.10.2003 08:16:47
AGRAMMAYR
Artikel inaktiv

Fremdsprachliche Texte
Englisch: 'Tracker'
Highclass

MwSt: 7% MwSt


Vertrieb | Lieferanten, EKs | Lagerverwaltung | Produkt-Varianten

Kombinationen | vertikal | horizontal

Datengruppierung (Spalte in diesen Bereich ziehen, um zu gruppieren)

A	V1	Material	V2	Farbe	V3	Sohle	V4	Innenfutter
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Hartplastik	1	rot	1	4 mm	1	Baumwoll-Fliess
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Hartplastik	1	rot	1	4 mm	3	PolyAcryl-Fliess
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Hartplastik	1	rot	4	6 mm	1	Baumwoll-Fliess
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Hartplastik	1	rot	4	6 mm	3	PolyAcryl-Fliess
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Hartplastik	4	blau	1	4 mm	1	Baumwoll-Fliess
<input checked="" type="checkbox"/>	1	Hartplastik	4	blau	1	4 mm	3	PolyAcryl-Fliess

Bezeichnung: LCS Hartplastik, rot, 4mm, mit Baumwollfliess
VK (€): 0,00



OK Abbrechen

- Freie Such- und Filtermöglichkeiten innerhalb des Artikelstamms
- Selektion nach DataWarehouse-Gruppierung
- Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
- Druck der aktuellen Selektion mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Verwaltung von Bildern innerhalb eines Modells pro Produktvariante
- diverse Auskunftsassistenten für Offene Posten, Zahlungen, Rechnungen, Preisfindung, Konsignationsbestände, Lagerstände, offene Aufträge, offene Lieferantenbestellungen, getätigte Rücknahmen/Retouren, Lieferzeiten u.v.a.m.
- Komfortables Kopieren von Datensätzen
- Volltextsuche über mehrere Felder hinweg
- Verwaltung von Mengeneinheiten und deren Umrechnungsfaktoren zueinander
- Verwaltung von Produktvarianten sowie -untervarianten; bis zu 4 vertikale und 1 horizontale Ebene; beliebig viele Unterebenen (z. B. Größenraster); Bilderfassung
- Verwaltung von Stücklisten/SET-Definitionen

Stammdaten - Kunden, Lieferanten

Bei der Stammdatenverwaltung wurde an größte Flexibilität gedacht. Eine Bildschirmerrfassungsmaske für Kundenstammdaten zeigt, welche Möglichkeiten in der Software stecken.

Kundenstamm - Bearbeiten

KdNr: 271001 | Name: Firma | Straße: Teststrasse 43a
 Mustergroßhandel GmbH & Co KG | PLZ: 65020 | Ort: Salzhofen
 zHd: | Land: D
 Tel: 06841-18978-0
 FAX: 06841-18978-20
 E-Mail: office@musterhandel.de
 URL: musterhandel.de

ZZ

1	Zahlung 11 Tage netto	0	0,00 %	11
2	Zahlung 14 Tage 2 %, 30 Tage netto	14	2,00 %	30
3	Zahlung 90 Tage netto	0	0,00 %	90
4	Zahlung 30 Tage netto	0	0,00 %	30
5	Zahlung 14 Tage 10 %, 30 Tage netto	14	10,00 %	30
6	Zahlung 270 Tage netto	0	0,00 %	270
7	Zahlung 42 Tage 2 %, 60 Tage netto	42	2,00 %	60

Sub von: 0
 = KdNr., auf die die Rechnung ausgestellt wird; DataWarehouse-Statistiken laufen nicht dorthin; Umsätze + Bewegungen verbleiben also auf der bestehenden KdNr.

KdNr - VK: 0
 = KdNr., die als Grundlage für die Verkaufspreisfindung herangezogen wird, wenn bei der eigenen KdNr nichts gefunden wird (entspricht oft einer EinkaufsverbandsKdNr)

MwSt.-Ausweis auf Rechnung
 System-Standardwährung benutzen
 pro Lieferschein eine Rechnung

Kunde ist Einkaufsverband

AbrechnungszKZ: 1
 2 = Rechnung pro Monat (LS-Datum des vorigen Monats od. älter)
 1 = Rechnung pro Woche (LS-Datum der vorigen Woche od. älter)
 0 = Rechnung bei Lieferschein bzw. FaktLauf

KdNr - Einkaufsverband: 0
 = KdNr der Einkaufsgemeinschaft, der der Kunde angehört (nur für statistische Auswertungen)

Sonstiges: Abrechnungsmodus, Zahlungsziel, FIBu, Mahnwesen, DataWarehouse, Bankverbindungen

OK Abbrechen

- Freie Such- und Filtermöglichkeiten innerhalb des Kundenstamms
- Selektion nach DataWarehouse-Gruppierung
- Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
- Druck der aktuellen Selektion mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Umfangreiche Konfigurationsmöglichkeiten zur Abrechnung (z. B. Wochen/Monatsrechnung, Verrechnung an anderen Kunden, u.a.)
- Diverse Auskunftsassistenten für Offene Posten, Zahlungen, Rechnungen, Preisfindung, Konsignationsbestände, Lagerstände, offene Aufträge, offene Lieferantenbestellungen, getätigte Rücknahmen/Retouren, Lieferzeiten u.v.a.m.
- Mehrere Bankverbindungen pro Kunde
- Beliebig viele Unteradressen und Mitarbeiter pro Hauptadresse
- Diverse Konfigurationsmöglichkeiten bei der ADM-Zuweisung; z. B. Kunde+ADM, Kunde+Produktgruppe+ADM
- Flexible aber trotzdem übersichtliche Gestaltung von VK-Preis- und Rabatt-Konditionen auf Artikel- bzw. DataWarehouse-Gruppen-Ebene; außerdem ist hier auch eine eventuell vorkommende Einkaufsverbands-Preishinterlegung möglich
- Volltextsuche über mehrere Felder hinweg
- Verwaltung von Kunden-Zahlungszielen
- Verschiedene Mahngruppen (z. B. jeweils eine Mahngruppe für Privat- und Firmenkunden)
- Verwaltung von Fremdwährungen pro Lieferant

Stammdaten - Preise und Rabatte

Der härter werdende Wettbewerb bringt es mit sich, daß Verkaufskonditionen sehr flexibel hinterlegbar sein müssen. GRS Warenwirtschaft Professional Edition bietet Ihnen eine fast unbegrenzte Preis- und Rabattverwaltung:

- bis zu 5 verschiedene Preislisten sind im Artikelstamm hinterlegbar
- jeder Kunde kann auf Haupt- oder Unteradressebene an die Preislisten 'angeschlossen' werden
- Konditionen sind auf Artikel- oder DataWarehouse-Gruppen-Ebene hinterlegbar
- Prioritäten bei DataWarehouse-Gruppen-Preisen extrem flexibel verwaltbar
- Pro Kondition können Bedingungen/Einschränkungen gemacht werden (z. B. Beginn/Ende, Abnahmemenge von/bis, Abnahmewert von/bis)

Sonderpreise - 10050 WALCH HEIZUNGSBAU GMBH, BLIESKASTEL

RegelNr	Rabatt	VK (€)	FormelNr	D.
970	2,00%	0,00		0 24
980	3,00%	0,00		0 24
990	7,00%	0,00		0 24
1000	5,00%	0,00		0 24

Spalte	Bezeichnung
Hersteller	
ProfitCenter	2 - Verbrauchsmaterial
ProduktManager	
Produktlinie	
ProduktArt	

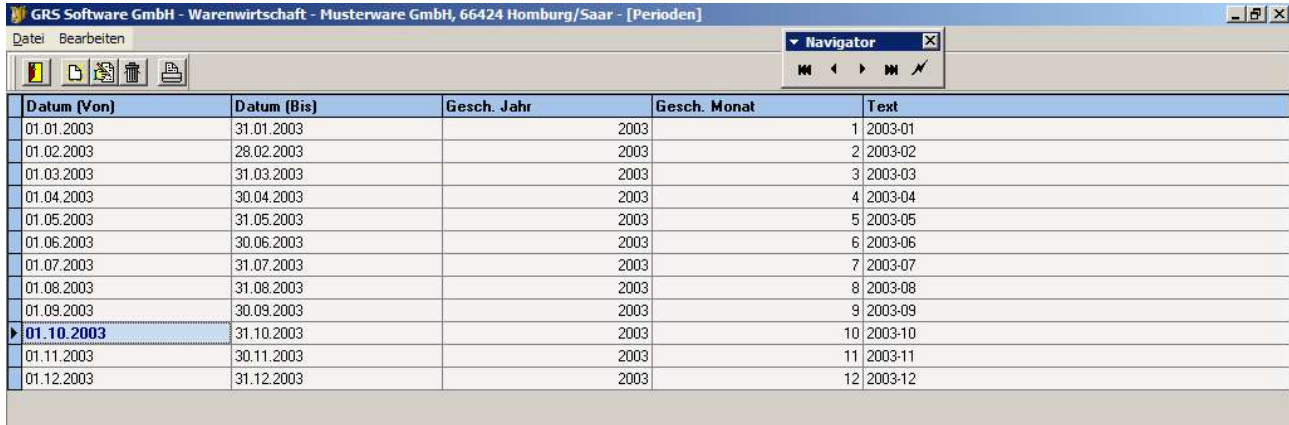
Anzeige Neuanlage Ändern/Löschen zugehörige Produkte

Einzelpreise DataWarehouse-GruppenSonderpreise

OK

Stammdaten - Sonstiges

In den Stammdaten können weiters auch die für Ihr Unternehmen zur Anwendung kommenden GeschäftsPerioden hinterlegt werden. So kann beispielsweise ein vom Kalenderjahr abweichendes Geschäftsjahr abgebildet werden; selbst die Periode wann ein Monat beginnt und endet kann so konfiguriert werden - damit ist eine Monatseinteilung im System 4+4+5 (Wochen) wie sie manche Konzerne verwenden abbildbar.



Datum (Von)	Datum (Bis)	Gesch. Jahr	Gesch. Monat	Text
01.01.2003	31.01.2003	2003	1	2003-01
01.02.2003	28.02.2003	2003	2	2003-02
01.03.2003	31.03.2003	2003	3	2003-03
01.04.2003	30.04.2003	2003	4	2003-04
01.05.2003	31.05.2003	2003	5	2003-05
01.06.2003	30.06.2003	2003	6	2003-06
01.07.2003	31.07.2003	2003	7	2003-07
01.08.2003	31.08.2003	2003	8	2003-08
01.09.2003	30.09.2003	2003	9	2003-09
01.10.2003	31.10.2003	2003	10	2003-10
01.11.2003	30.11.2003	2003	11	2003-11
01.12.2003	31.12.2003	2003	12	2003-12

Gerade bei Unternehmen mit vielen Anwendern ist es wichtig, daß Änderungen an den Stammdaten auch nachverfolgt werden können bzw. daß solche Änderungen protokolliert werden. Die GRS Warenwirtschaft Professional Edition protokolliert auch jede kleinste Änderung sowie jede Neuanlage oder Löschung von Stammdaten. Entsprechende Protokolle können dann im Nachhinein ausgedruckt werden.

Produktfluß, Lagermanagement

Die Verwaltung von Chargen/LotIDs und Ablaufdaten gehört ebenso zum (konfigurierbaren) Standard von GRS Warenwirtschaft Professional Edition wie die Möglichkeit zur Führung von Konsignationslägern (Kunden-Leihlägern). Gerade beim Warenzugangsmanagement haben sich die von der Software gebotenen Mechanismen in der Praxis sehr bewährt. Die Kontrolle der zu vereinnahmenden Ware passiert sozusagen 'von allein'.

Eine weitere Besonderheit stellt die Bestandsführung von Anlagevermögen innerhalb des Lagers dar; dies ist gerade dann interessant wenn „sich bewegendes Anlagevermögen“, also z. B. Instrumenten-Sets, Container o.ä. an Kunden verliehen werden soll und darüber peinlich genau Buch zu führen ist.

In folgenden Punkten werden die Mitarbeiter im Lager vom Programm unterstützt:

- **Warenzugang vom Lieferanten**
 - Warenzugänge werden vom Einkauf als 'WE-Bestand' vorbereitet und hier wird bereits die Sollmenge und der EK-Preis festgelegt
 - Freie Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb der zu bearbeitenden Warenzugangs-Bestände
 - Erfassung der zu vereinnahmenden Produkte mittels Barcodeleser (u.a. wird HIBC unterstützt)
 - Optional automatischer Produktlabeldruck
 - Bulk-WE oder Einzelerfassung der Produkte
 - Erfassung von Chargen/LotIDs
 - Erfassung von Ablaufdaten
 - Der Lagerist bestimmt, wann die vereinnahmten Produkte tatsächlich an Lager gebucht werden

- **Warenzugang vom Kunden (Rücknahme vom Konsignationslager bzw. Retoure)**
 - Warenzugänge werden vom Lageristen als 'WE-Bestand' vorbereitet
 - Freie Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb der zu bearbeitenden Warenzugangs-Bestände
 - Erfassung der zu vereinnahmenden Produkte mittels Barcodeleser (u.a. wird HIBC unterstützt)
 - Optional automatischer Produktlabeldruck
 - Bulk-WE oder Einzelerfassung der Produkte
 - Erfassung von Chargen/LotIDs
 - Komfortabler Abgleich/Bestätigung von Set-Inhalten
 - Übersichtliche Protokolle über die vereinnahmten Produkte und Sets; diese dienen im Anschluß zur weiteren abrechnungstechnischen Behandlung durch den Verkauf im Rahmen der Rechnungs/Gutschriftserstellung
 - Bei Sets gegebenenfalls auch neuerlicher Druck von Stücklisten
 - Automatischer Abgleich von Set-Inhalten mit Set-Definitionen laut Artikelstammdaten
 - Der Lagerist bestimmt, wann die vereinnahmten Produkte tatsächlich an Lager gebucht werden

- **Warenversand**
 - Automatischer Druck von Liefer/Entnahmescheinen
 - Freie Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb der zu bearbeitenden Lieferungen
 - Erfassung der zu versendenden Produkte mittels Barcodeleser (u.a. wird HIBC unterstützt)
 - Erfassung von Chargen/LotIDs und automatischer Abgleich mit dem Lager
 - Bulk-Versand oder Einzelerfassung der zu versendenden Produkte

- Lagermanagement
 - Freie Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb der Läger (Zentrallager, Konsignationslager)
 - Multi-Modus-Lagerhaltung; auf Lager befindliche Produkte können verschiedene Stati haben (z. B. Ware in Prüfung, Ware in Quarantäne, gesperrte Ware, Anlagevermögen, freie Ware, u.a.)
 - Komfortable Umbuchungsmöglichkeiten in bezug auf Gebinde, Wert, Menge, Status, Lagerort u.v.a.m.; Änderungen am Lagerstand werden immer protokolliert und sind daher jederzeit nachverfolgbar
 - Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
 - Druck der aktuellen Selektion mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
 - Druck von Lagerlisten, Stücklisten, Konsignationslisten

Rechnungslegung

Die Abrechnung kommissionierter Lieferscheine erfolgt grundsätzlich im Stapel. Dabei wird natürlich auf spezielle Kundenbedürfnisse wie Wochen- oder Monatsrechnungen eingegangen. Außerdem können Sie bereits um Kundenstamm steuern, ob bzw. wie die Abrechnung zu erfolgen hat; mehrere Lieferscheine können so z. B. auf eine Rechnung zusammengezogen werden oder aber jeweils eine gesonderte Rechnung generieren.

Neben der „normalen“ Abrechnung von Lieferscheinen bietet das Programm viele weitere Möglichkeiten, Rechnungen bzw. Gutschriften zu erstellen. So kann z. B. direkt aus einem Konsignationslager heraus fakturiert werden; entsprechende Wiederbefüllungsaufträge für diese Lager oder Set's können dabei gleich automatisch erstellt werden.

Weiters unterscheidet das Programm zwischen der abrechnungstechnischen Behandlung von Rücknahmen aus dem (kurzfristigen) Konsignationslager und Kunden-Retouren, die nach der Lagerbuchung als Gutschrift erfaßt sein sollen.

Ebenfalls besteht die Möglichkeit zur kompletten Stornierung von Rechnungen und wahlweise Rückbuchung der Ware auf das Lager oder aber Neuverrechnung an einen anderen Kunden.

In folgenden Punkten werden die Sachbearbeiter vom Programm unterstützt:

- Rechnungslauf, Rechnungsverwaltung
 - Abrechnung im Stapel
 - Eigener Lauf für Wochen- oder Monatsrechnungen
 - Eigener Lauf für Konsignations-Lieferscheine
 - Wahlweise Stapeldruck, Druck von/bis Rechnungsnummer oder Einzeldruck mit/ohne Voransicht
 - Optional Archivierung der gedruckten Belege, so daß auf versandte Rechnungen immer wieder zurückgegriffen werden kann
 - In bereits erstellte Belege kann jederzeit am Bildschirm Einsicht genommen werden
 - Kopien bereits generierter Rechnungen können jederzeit gedruckt werden
 - Rechnungsdetails mit historischen Lagerdaten können jederzeit eingesehen werden
 - Freie Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb der Rechnungen
 - Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
- Sonderfakturierung - Abrechnung Konsignationslager, Rücknahmen, Retouren, Komplettstorno
 - Es kann direkt aus Konsignationslagern heraus fakturiert werden
 - Es kann direkt aus in Konsignationslagern gebuchten Set's heraus fakturiert werden
 - Konsignationslager und evtl. dort gebuchte Set's können anschließend mittels automatisch angelegtem Auftrag wiederbefüllt werden
 - Rücknahmen aus Kunden-Konsignationslagern können abgerechnet werden; dies hilft vor allem dann, wenn Konsignationslager kurzfristig ausgestattet werden und anschließend eventuelle Verbräuche abzurechnen sind
 - Retouren von Kunden können komfortabel gutgeschrieben werden; dabei wird die Retoure einer bereits bestehenden Rechnung zugewiesen
 - Basierend auf einer bestehenden Rechnung können Preisdifferenz-Gutschriften schnell und einfach erstellt werden
 - Ganze Rechnungen können storniert werden und die Ware wahlweise auf Lager gebucht werden oder aber neu an einen anderen Kunden verrechnet werden

Debitorenbuchhaltung, Mahnwesen

Gerade die immer geringer werdenden Spannen machen es notwendig, daß man die vom Kunden in Anspruch genommenen effektiven Zahlungsziele im Griff hat. GRS Warenwirtschaft Professional Edition unterstützt Sie dabei mit einem leicht zu bedienenden Zahlungsausgleich und einem komfortablen daran angeschlossenen Mahnwesen.

In folgenden Punkten werden die Sachbearbeiter vom Programm unterstützt:

- Einfacher und schneller Zahlungsausgleich mit komfortabler Belegsuche
- Beliebige viele Mahngruppen zur Unterscheidung von verschiedenen Kundengruppen
- Pro Mahngruppe flexibel einstellbare fixe und variable Mahnkosten
- Pro Mahngruppe bis zu 3 Mahntexte
- Offene-Posten-Liste mit vielen, verschiedenen Filter- und Sortiermöglichkeiten
- Mahnvorschlag, der individuell abgeändert/bearbeitet werden kann, bis die Mahnungen letztendlich im Stapel gedruckt werden können

Einkauf

Der unentbehrliche Assistent für den Einkäufer

Die Ware rechtzeitig in ausreichender Menge am rechten Ort zu haben, dabei das im Lager gebundene Kapital im Auge behalten und gleichzeitig auf Marktentwicklungen richtig reagieren, so lauten die Anforderungen an den Einkauf. GRS Warenwirtschaft Professional Edition unterstützt den Sachbearbeiter bei diesen komplexen Aufgaben durch ein ausgeklügeltes Bestellvorschlagswesen.

Verbunden mit der komfortablen Wareneingangsabwicklung und den übersichtlichen Werkzeugen zur Lieferanten- und Artikeldatenpflege verschaffen Sie ihren Einkäufern Freiräume.

Leistungsumfang in Stichworten

- Manuelles oder halbautomatisches Bestellsystem: direkte Bestellungen oder Bestellung via Bestellvorschlag verbunden mit automatischer Übernahme der zu bestellenden Produkte in die Bestellung
- Erfassung und Pflege von beliebig vielen EKs in beliebigen Fremdwährungen pro Lieferant und Artikel
- Automatische Berücksichtigung von 'ausgelaufenen' bzw. 'ersetzten' Artikeln im Rahmen des Bestellvorschlags
- Komfortable Übersicht über aktuelle/historische EKs sowie Lieferzeiten und deren automatische Berücksichtigung im Bestellvorschlag
- Freie Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten innerhalb des Bestellvorschlags; inklusive Anbindung an DataWarehouse mit den dort möglichen Gruppierungs- und Filtermöglichkeiten
- Direkte Zuordnung von Bestellungen zu Aufträgen
- Detaillierte Liefermitteilungen an den Lieferanten bei kundenauftragsbezogenem Bestellsystem
- Einfache und schnelle Wareneingangsvorbereitung für das Lager verbunden mit Rechnungsprüfung
- Unterstützung von Fremdwährungen, Fremdsprachen sowie unterschiedlichen Einkaufs- und Verkaufsmengeneinheiten

Bestellvorschlag

Gerade bei Unternehmen mit mehreren tausend Produkten im Artikelstamm ist es von größter Wichtigkeit, daß dem Einkäufer ein übersichtliches und leicht zu bedienendes Werkzeug zur Verfügung steht, das ihn in die Lage versetzt, mit möglichst wenig Aufwand den größten Nutzen für sich und vor allem für das Unternehmen zu ziehen. GRS Warenwirtschaft Professional Edition unterstützt ihn hierbei ganz besonders mit dem Bestellvorschlag:

- Direkte Bestellung aus dem Bestellvorschlag auch bei verschiedenen Lieferanten.
- Neben den Absätzen der letzten Monate zeigt das Programm auch die Hochrechnung für den aktuellen Monat sowie den aufgrund der DataWarehouse-Informationen errechneten Forecast-Wert für den nächsten Monat.
- Daneben werden aktuelle und durchschnittliche Lieferzeiten sowie Streuungseffekte durch Lieferungen an Konsignationslager mit in die Kalkulation des Bestellvorschlages einbezogen.
- Freie Such- und Filtermöglichkeiten innerhalb des Bestellvorschlages
- Selektion nach DataWarehouse-Gruppierung
- Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang

GRS Software GmbH - Warenwirtschaft - Musterware GmbH, 66424 Homburg/Saar - [Bestellvorschlag]																
Datei Bearbeiten Anzeige																
Filter Bestellvorschlag																
Artikel	Text1	Text2	Dez	Jan	Feb	Mrz	Apr(HR)	Mai	d	Lager	KdRück	LiefBes	BV	OptL	Lz	L
478 339-16	HP	1175/T45/T65/R45/65	0	0	0	37	4	13	9	28	9	0	5	7	12	
117 523-16	ELBA	gelb	24	13	17	36	18	20	21	15	0	15	10	10	9	
513 176-16	EPSON	Toner SO 50035 magenta	16	28	9	28	16	15	18	18	0	0	2	7	8	
477 935-16	HP	Apolo P-2000	0	0	0	26	6	10	7	29	9	0	10	5	12	
648 535-16	Lexmark	Toner 1382150	3	7	14	18	6	11	9	28	0	0	13	6	10	
344 010-16	Kyocera	Kyocera FS 600/680/800	0	0	1	17	14	9	6	9	0	10	8	5	8	
266 122-16	OKI	Toner 09002392	7	22	12	15	26	14	16	31	0	0	23	27	42	
513 184-16	EPSON	Toner SO 50036 cyan	18	35	37	14	18	20	23	27	0	0	7	10	8	
142 943-16	XEROX	C6/C8/	16	5	13	12	0	8	9	2	0	20	2	3	7	
521 872-16	Lexmark	Toner 10S0150	4	19	14	12	26	14	14	73	0	0	37	18	30	
344 028-16	Kyocera	Kyocera FS 1000/+1010/	0	0	0	12	1	4	2	2	0	5	1	4	30	
459 701-16	Kyocera	Kyocera FS 1800/+N3800	13	2	7	8	5	6	6	18	0	0	12	3	8	
213 587-16	olivetti	JP 150/W/W/S,170	0	0	0	7	1	3	1	6	3	0	1	1	10	
511 428-16	Lexmark	Toner 69G8256	6	0	12	7	0	6	5	14	0	0	4	2	7	
133 538-16	Pelikan	621	0	4	0	6	8	4	3	7	0	0	2	1	11	
13 6143-15	Kugelschreiber K15	Minerstärke M	3	11	1	4	2	10640	1776	83	7	130	476	2483	7	
513 426-16	Lexmark	Fototrommel 69G257	0	1	2	4	0	2	1	10	0	0	5	2	7	
266 130-16	OKI	Toner 09002395	1	2	3	3	4	3	2	14	0	0	4	1	7	
321 885-16	HP	LaserJet 5L/6L/3100/3150	0	0	0	3	0	1	0	11	1	0	5	1	8	
119 289-16	Printus	grün	0	3	2	3	2	2	2	6	0	0	2	27	30	
16 7205 - 15	Zweckform	Lieferschein	0	0	3	3	6	3	2	15	0	0	5	4	30	
24 6256 - 15	Rainbow	Kopierkarton	0	0	0	2	0	1	0	3	0	0	2	1	18	
532 671-16	Canon	i560	0	0	0	2	0	1	0	3	0	0	2	1	8	
326 504-16	Pelikan	633/635	4	0	0	2	0	1	1	6	0	0	1	1	12	
119 263-16	Printus	gelb	2	0	1	2	1	1	1	5	0	0	2	1	7	
177 515-16	ELBA	rot	0	0	0	2	0	1	0	4	0	0	1	1	10	
31 1043-16	Edding 800	Strichstärke 4 - 12 mm	19	0	1	1	0	-229	-34	74	12	24	53	-53	7	
25 2395 - 15	Rainbow	Farbiger Kopierkarton	0	0	0	1	1	1	0	2	0	0	1	1	16	
45 4595 - 15	Rainbow	Weißes Kopierpapier	0	0	0	1	0	0	0	6	0	0	5	1	14	
42 8938 - 15	office discount	InkJet-Papier Jet 720	0	0	0	1	0	0	0	6	0	0	5	1	19	
20 3158 - 15	Zweckform	InkJet-Fotopapiere A4	0	0	1	1	0	1	0	6	0	0	5	1	20	
34 5579 - 15	Zweckform	Etiketten für Datenträger	0	0	0	1	0	0	0	4	0	0	3	1	7	
527 671-16*	Lexmark	Z65Pro*	0	0	0	1	0	0	0	4	0	0	3	1	7	

Customer Relationship Management

Der gläserne Kunde

Eine optimale Kundenbindung und -zufriedenheit setzt eine individuelle und kompetente Betreuung durch informierte Mitarbeiter voraus. Egal ob im Kundenservice, im Außendienst oder im Bereich der Geschäftsleitung, alle Informationen sind wichtig und müssen auf Knopfdruck zentral abrufbar sein. Das Service- und Dienstleistungs-Know-How wird in den nächsten Jahren immer mehr an Bedeutung gewinnen und im Wettbewerb entscheiden.

Leistungsumfang in Stichworten

- Umfangreicher Adresstamm mit komfortablen Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten
- Beliebig viele Ansprechpartner je Kunde
- Frei definierbare Aktivitäten
- Unbegrenzte Anzahl von frei definierbaren Stati bei Aktivitäten (z. B. „eingeladen“, „zugesagt“, „absolviert“)
- Übersichtliche Darstellung aller kundenrelevanten Ereignisse: von ADM-Besuchsberichten über ToDo's bis hin zu Aktivitäten/Veranstaltungen oder einfach nur KundenService-Einträgen
- Mitbewerbsinformationen und der kundenbezogene Einsatz von Konkurrenzprodukten können erfasst und nach Umsatzchancen ausgewertet werden
- Unterstützung bzw. Abgleich mit Microsoft Outlook - Kontakten
- Außendienstmitarbeiter haben die Möglichkeit, sich ihre verkaufsrelevanten Informationen vom Zentral-Server abzuholen
- ADM-Informationen wie z. B. Besuchsberichte, Mitbewerbsinformationen, Einsatz von Konkurrenzprodukten bei Kunden, ToDo's werden beim Datenaustausch automatisch abgeglichen
- Direkte Übernahme einzelner Adressen in die Zwischenablage
- Export ausgewählter Adressen zur Erstellung von Serienbriefen
- Alle CRM-Daten sind sowohl in einer Gesamtansicht (alle Einträge) als auch auf Kundenebene (alle Einträge eines Kunden, nur die einer bestimmten Unteradresse oder nur eines bestimmten Mitarbeiters) einsehbar
- Kalenderansicht für Besuchsberichte, ToDo's und Veranstaltungen auf Tages-, Wochen- und Monatsebene mit Editiermöglichkeit
- Erstellen von ToDo's direkt aus Besuchsberichten, Aktivitäten und ServiceEinträgen heraus
- Zuordnung von Kunden oder Ansprechpartnern zu Veranstaltungen mit Drag&Drop
- Druckmöglichkeit von Informationsblättern zu den Ansprechpartnern beim Kunden
- Kundensuche über Ansprechpartner

The screenshot displays the GRS Software CRM application interface. The main window is titled "GRS Software GmbH - Warenwirtschaft - Musterware GmbH, 66424 Homburg/Saar - [CRM - Kunden]". The interface is divided into several sections:

- Kundenstruktur:** A tree view showing the customer hierarchy, including "10947 GRS-SOFTWARE GMBH ZENTRALE, HOMBURG" and its employees: Grabmayer, Tony; Hofrichter, Rene; Maier, Dennis; Momber, Steven; and Salzner, Bernd.
- Adressen:** A table of addresses with columns for KdNr, Name, Name (2. Zeile), Straße, PLZ, and Ort. The selected entry is "10947 GRS-SOFTWARE GMBH ZENTRALE" located at "EISENBAHNSTRASSE 14, 66424 HOMBURG".
- Besuchsberichte:** A table of visit reports with columns for Kunde, Mitarbeiter, Datum Besuch, and Name ADM. The selected entry shows a visit on "02.09.2003" by "Grabmayer, Tony (48)".

The status bar at the bottom indicates the user is "AGRAMAYR.(EVERYBODY)" and the system is running on "S7 [Local] DEMO - Chefität" with the date "Periode 2003/10" and build number "(Build 1.0.248.0)".

DataWarehouse, Forecasting

Das Informationssystem für die Chefetage

Markttendenzen frühzeitig erkennen und die notwendigen geschäftspolitischen Maßnahmen rechtzeitig ergreifen ist die Aufgabe der Geschäftsleitung. Ohne schnelle und komfortable Auswertungswerkzeuge kommt man dabei nicht mehr aus. Die GRS Warenwirtschaft Professional Edition bietet Produktmanagern, Bereichsleitern, Geschäftsführern und anderen Entscheidern online die notwendigen Informationen, die für den Erfolg des Unternehmens so wichtig sind.

Die völlig intuitiven Gestaltungsmöglichkeiten versetzen den Anwender in die Lage, alle betriebsrelevanten Daten ohne Zeitverlust zu analysieren und Auswertungen darüber zu erstellen. Den Möglichkeiten sind praktisch keine Grenzen gesetzt.

Finden Sie neben Umsatz-, Absatz-, Lager-, Auftragsstatistiken auch Kundenrückstandsanalysen, Soll-Ist-Vergleiche sowie SzenarienAssistenten basierend auf beliebig vielen Forecast-Plänen, die Sie etwa zusammen mit Ihrem Außendienst gemeinsam pro Kunde+Artikelgruppe erstellt haben.

Zudem dient das DataWarehouse auch als Grundlage für die Kunden-Sonderpreishinterlegung, die ADM-Zugehörigkeit zu einer bestimmten Produktgruppe und es findet in den meisten artikelrelevanten Anzeigen Anwendung als Filter- oder Gruppierungsmöglichkeit.

Leistungsumfang in Stichworten

- n-dimensionale Produktgruppenstruktur
- Leichtes und komfortables Zuweisen von Produkten zur Produktgruppe
- Beliebig viele Forecast-Pläne
- Forecast auf folgenden, konfigurierbaren Ebenen: Produktgruppe, ADM, Kunde, ADM+Produktgruppe, Kunde+Produktgruppe
- Prozentuale Forecast-Verteilung nach Monaten unternehmensweit oder auf Produktgruppenebene
- Freie Wahl der zugrundeliegenden Produktgruppenebene für Forecasting
- ADM-Verprovisionierung auf folgenden, konfigurierbaren Ebenen: Kunde+Produktgruppe, Kunde, Produktgruppe
- Freie Wahl der zugrundeliegenden Produktgruppenebene für ADM-Verprovisionierung
- Komfortable und hoch flexible Gruppierungs-, Filter- und Sortiermöglichkeiten bei der Wahl der zu berechnenden Werte
- Praktisch unbegrenzte Möglichkeiten zur Konsolidierung von Zahlen
- Drill-Down-Auswertungen bis auf Artekelebene
- Völlig freie Kombination von Produkt-, ADM- oder Kundendaten mit Umsatz/Absatz/Lager/Auftrag/Rückstands/Forecast-Daten bezogen auf beliebige Zeiträume
- Einfaches Abspeichern und Wiederherstellen von einmal ausgewählten Filtern/Sortierungen in Views
- Export von Auswertungen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang

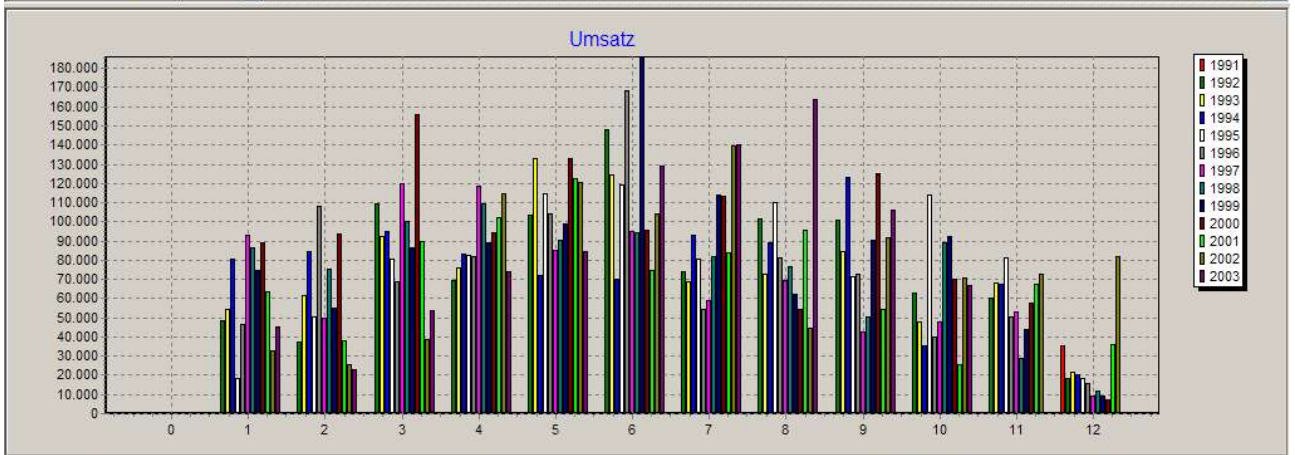
The screenshot displays the 'Umsatz/Rückstand/Lager - Details' window. On the left, a tree view shows product groups: 1 - Hersteller, 2 - ProfitCenter, 3 - ProduktManager, 10 - Produktlinie, and 11 - ProduktArt. The central table lists products with columns for 'Text' and numerical values (1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9). The right pane shows a list of manufacturers under '1 - Hersteller', including Octanorm, Primo, edding, ELBA, Epson, ESSELTE, Faber Castell, Falken, Friswiner, Fujitsu-Siemens, Grundig, Herma, Alco, HP, JURA, König & Ehardt, and Xerox. The status bar at the bottom shows 'S7 (Local) DEMO - Cheftät | AGRABMAYR(EVERYBODY) | c:\daten\tmp\ | Periode 2003/10 | ((Build 1.0.248.0))'.

Text	1	2	3	4	5	6	7	8	9
eddung - Brilliant-Paper-Marker	102	2							
eddung - CD-Marker	102	2							
eddung - Lack- und Deko-Marker	102	2							
eddung - Permanent-Marker	102	2							
Faber Castell - Radiergummis	142	2							
Faber Castell - Bleistifte	142	2							
Faber Castell - Druckbleistifte	142	2							
Faber Castell - Tintenkugelschreiber	142	2							
Faber Castell - Textmarker	142	2							

Datei Bearbeiten



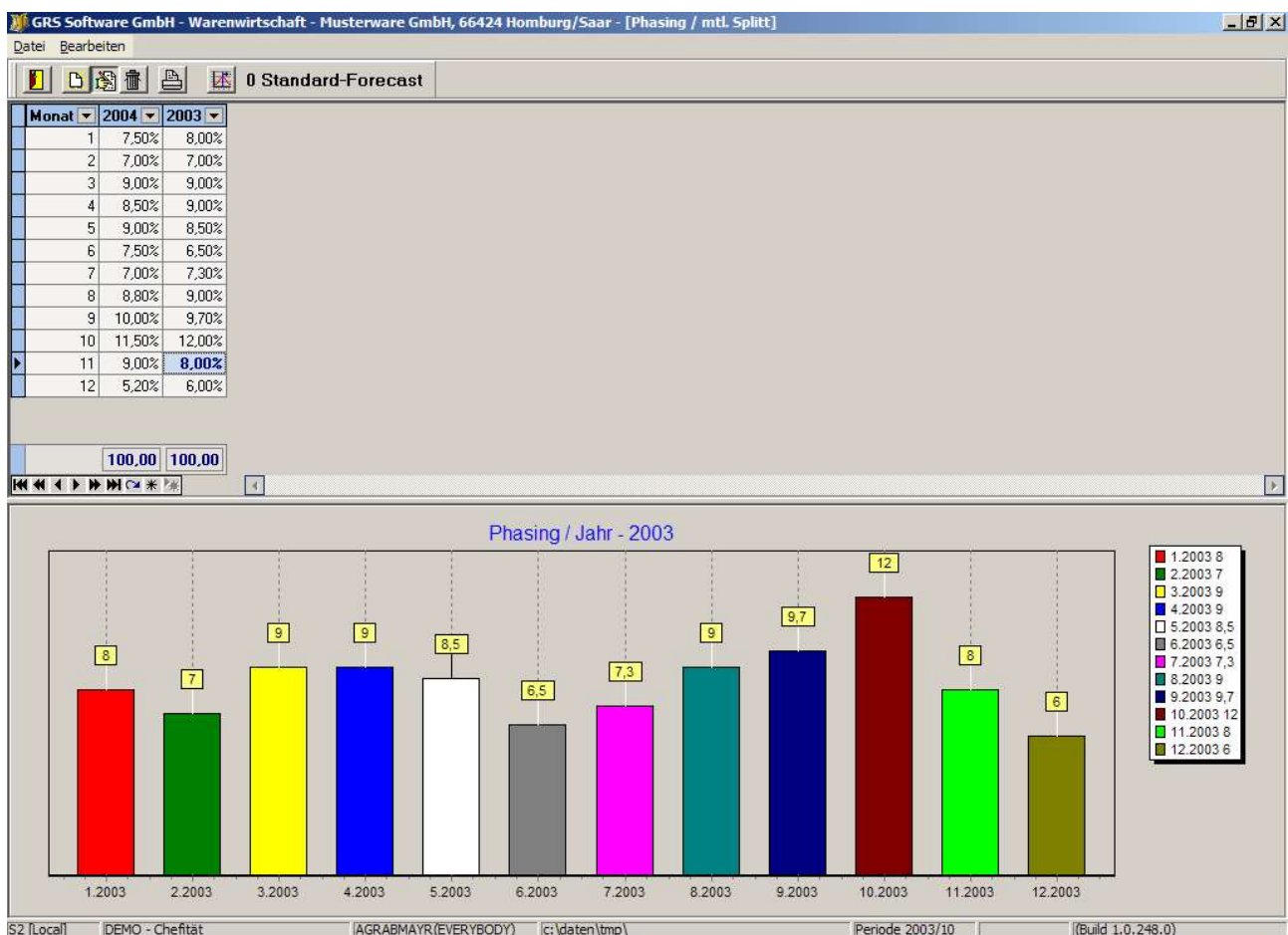
Jahr	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Total
1991	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	35.341
1992	48.353	37.435	109.269	69.414	103.250	147.759	73.731	101.417	100.688	62.602	60.432	18.508	932.859
1993	54.073	61.884	92.342	76.199	132.949	124.518	68.561	72.969	84.253	47.560	68.383	21.909	905.599
1994	80.436	84.308	94.982	82.974	72.063	70.313	92.852	89.276	123.314	35.429	67.569	20.100	913.617
1995	18.661	50.544	80.785	82.631	114.426	119.292	80.820	109.870	71.352	113.913	81.132	18.383	941.808
1996	46.641	108.014	68.930	81.562	104.219	168.235	54.477	81.456	72.627	39.909	50.639	15.475	892.182
1997	93.147	49.903	119.628	118.578	84.860	95.169	59.092	69.427	42.566	47.801	52.921	9.078	842.170
1998	86.215	75.152	100.285	109.422	90.254	94.274	82.109	76.383	50.465	88.923	28.781	11.795	894.059
1999	74.751	55.274	86.224	88.990	98.719	186.050	113.690	62.144	90.334	92.496	43.664	8.964	1.001.300
2000	89.285	93.490	156.186	94.028	133.208	95.922	113.191	54.396	125.424	70.390	57.630	7.469	1.090.620
2001	63.329	38.082	89.574	102.376	122.221	74.951	84.014	95.936	54.390	25.710	67.469	36.319	854.370
2002	32.580	25.671	38.650	114.589	120.833	104.333	139.250	44.303	91.802	70.427	72.773	82.041	937.252
2003	45.285	22.700	53.871	74.014	84.297	129.012	140.502	163.658	105.867	66.620	0	0	885.826



Budgetierung & Forecasting

In der Praxis bestens bewährt hat sich das im DataWarehouse realisierte Werkzeug zur Eingabe und Wartung von Forecast- bzw. Budget-Plänen. Nach Festlegung der Jahresziele kann in einem eigenen Punkt der monatliche Splitt pro Plan wenn erwünscht auf Produktgruppenebene hinterlegt werden. Dies erlaubt eine branchen- oder saisonabhängige Hinterlegung von Budgetplänen, die mit komfortablen Werkzeugen ausgewertet werden können.

- Beliebig viele Pläne für unterschiedliche Szenarien
- Je nach Konfiguration können die Jahresziele auf Ebene Produktgruppe, ADM, Kunde, ADM+Produktgruppe oder Kunde+Produktgruppe komfortabel erfasst werden
- Die Flexibilität bei der innerjährlichen „Ausrichtung“ der geplanten Jahresumsätze deckt alle individuellen Bedürfnisse einer jeden Branche ab; saisonale Schwankungen können dahe leicht abgebildet werden
- Automatische Berücksichtigung innerhalb der Bestellvorschlagsberechnung, d. h. neue Umsatz/Absatz-Erkenntnisse beeinflussen den Bestellvorschlag



Weitere Features & Möglichkeiten

Von der Ich-AG bis zur 250-Mann-Holding

Die GRS Warenwirtschaft Professional Edition läßt sich mittels einer Reihe ausgeklügelter Werkzeuge perfekt und einfach in Ihre organisatorischen Unternehmensstrukturen anpassen. Das von uns eingesetzte wartungsfreie Datenbanksystem garantiert hohe Datensicherheit und Skalierbarkeit ohne Leistungsgrenzen.

Multi-Firmen-Installation

Oft kommt es vor, daß aus rechtlichen oder marktabhängigen Gründen es notwendig ist, mehrere Firmen zu gründen, die letztendlich jedoch auf einen gemeinsamen Daten-Pool zugreifen sollen. So soll zwar z. B. eine getrennte Rechnungslegung oder Lagerhaltung erfolgen, jedoch gemeinsam auf die Stammdaten (Kunden, Lieferanten, Artikel u.s.w.) zugegriffen werden können.

GRS Warenwirtschaft Professional Edition löst genau diesen Einsatzfall und - um dem ganzen noch eins draufzusetzen - ermöglicht innerhalb des DataWarehouses eine Konsolidierung über alle konfigurierten Firmen. So behalten die Entscheider immer den Überblick, können jedoch bei Bedarf in die Details einer jeden Firma Einsicht nehmen.

FormularDesign & Druckersteuerung

Alle wichtigen Formulare und Listen, wie z. B. Rechnung, Auftragsbestätigung, Lieferschein oder Rechnungsjournal können frei in dem mitgelieferten ReportBuilder gestaltet werden. Zudem ist es möglich, mehrere Formulare für eine Belegart anzulegen und bei Bedarf entsprechend zu verwenden. Pro Ausdruck kann am Arbeitsplatz weiters noch der zu benutzende Drucker, dessen Papierfach sowie das zu verwendende Papier und die Anzahl der Ausdrücke festgelegt werden.

Benutzerverwaltung, Zugangskontrolle & Rechtevergabe

GRS Warenwirtschaft Professional Edition erlaubt die Verwaltung von Benutzern und Benutzergruppen. Jeder Benutzer wird einer Gruppe zugeordnet. Damit kann einerseits die Organisationsstruktur Ihres Unternehmens abgebildet werden und andererseits dem einzelnen User seine ihm zustehenden Benutzerrechte komfortabel zugewiesen werden.

Gerade in größeren Organisationsstrukturen ist es notwendig, daß die EDV-Abteilung den neuen Nutzer der Software zwar anlegt, alle weiteren Details (Ein/Austrittsdatum, Adresse, Gehalt, u.v.a.m.) jedoch von der Personalabteilung erfaßt werden. Unsere Lösung bildet genau das ab und birgt weiters die Möglichkeit, pro Benutzer einen Urlaubs/Krankheitskalender zu führen. In praktischen und übersichtlichen Zeitleisten verschaffen Sie sich so einen schnellen Überblick über Urlaubs- und Fehlzeiten.

Urlaubskalender

Pers. Nr.	UserID	vollst. Name	Foto	Titel	Vorname	Nachname	Geb. Name	Geb. Datum	Geb. Ort	Geb. Land	Nationalität	Geschlecht
1000	MUSTERUSER01	Daniel Lendel			Daniel	Lendel						männlich

Datengruppierung (Spalte in diesen Bereich ziehen, um zu gruppieren)

Pers. Nr.	Nachname	Vorname	Text	Saldo	Von	Bis	Menge
1000	Lendel	Daniel	Krank	0,00	15.03.2003	15.03.2003	2,00
1000	Lendel	Daniel	Urlaub	24,00	02.05.2003	13.05.2003	9,00
1000	Lendel	Daniel	Urlaub	8,00	03.07.2003	31.07.2003	16,00
1000	Lendel	Daniel	Urlaub	0,00	27.10.2003	07.11.2003	8,00

2003

Jan	Feb	Mrz	Apr	Mai	Jun	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez
				Urlaub		Urlaub					

Schließen

Desweiterm kann völlig unabhängig vom Betriebssystem eingestellt werden, wie die Anwender sich an der Software anzumelden haben, ob hier ein Passwort einzugeben ist, wann dieses gegebenenfalls abläuft oder aber auch wie lang dieses sein muß. Damit ist einerseits ein sehr hoher Zugriffsschutz realisiert und andererseits hat man als Anwender auch die Möglichkeit, sich an jeder beliebigen Workstation an das Programm anzumelden; man wird immer seine gewohnten Rechte und Funktionalität vorfinden.



GRS Fakturation Standard Edition

Allgemein

Die Produktreihe für kleine Betriebe

Die GRS Fakturation Standard Edition bietet kleinen und mittleren Betrieben ein sehr umfangreiches, modular aufgebautes und sehr anpassungsfähiges Softwareprodukt. Durch die Erweiterung um CRM (Customer Relationship Management) und DataWarehousing kann es zusätzlich zu den ursprünglichen Funktionen (wie z. B. Verkauf, Rechnungslegung, Debitoren/Kreditorenbuchhaltung) zu einem umfangreichen Management-Information-Tool ausgeweitet werden, das den in der Praxis geforderten Anforderungen voll und ganz entspricht.

Das Werkzeug für den Entscheider

Leistungsfähige Statistiken und Listen sowie flexible Datengitter mit zahlreichen Such-, Sortier- und Filtermöglichkeiten liefern die Grundlage für unternehmerische Entscheidungen.

Verkauf

Das Herzstück im Tagesgeschäft des Vertriebsinnendienstes

Im turbulenten Alltag muß der Anwender bestmöglichst von der Software unterstützt werden. Vom Angebot über Auftragsbestätigung, Lieferschein, Rechnung bis hin zur Projektverwaltung bietet die Software neben hohem Leistungsumfang auch ein durchdachtes Konzept zur Unterstützung des Sachbearbeiters bei der telefonischen Kundenberatung und Auftragsannahme.

Machen Sie Ihren Sachbearbeiter allwissend

Die Software stellt konzentrierte Kunden-Verkaufsinformationen wie z. B. verrechnete Positionen, offene Posten, Angebote oder Verkaufspreiskonditionen auf Knopfdruck zur Verfügung und im Rahmen der Stammdatenverwaltung kann der Verwaltungsaufwand Ihrer Organisation auf ein Minimum reduziert werden. Viele intelligente Funktionen wie z. B. eine hoch flexible Verkaufspreis-Hinterlegung im Artikelstamm auf Basis von DataWarehouse-Artikelgruppierungen, die übersichtliche Beleganzeige sowie die Datenfilter- und -sortiermöglichkeiten innerhalb der Anwendung machen den Sachbearbeiter zum virtuosen Auskunftsmittel dem Kunden gegenüber.

Leistungsumfang in Stichworten

- Neben „normalen“ Belegen (wie z. B. Auftragsbestätigung, Lieferschein, Rechnung) können auch Garantiefälle erfasst werden bzw. existierende Belege in Garantiefälle kopiert werden
- Beliebig viele Ansprechpartner, Lieferanschriften und Rechnungsanschriften je Kunde
- VK-Preiskonditionenhinterlegung auf Hauptadressen-, Unteradressen- oder Einkaufsverbandsebene bei bis zu 5 verschiedenen Preislisten
- VK-Preiskonditionen pro Artikel aber auch auf bestimmte DataWarehouse-Produktgruppen; Konditionen können auch wert-, mengen- oder datumsmäßig beschränkt werden.
- Mehrsprachige Artikeltexte
- Projekte können als „Container“ für alle das Projekt betreffende Belege angelegt werden
- Angebote können als Freitextangebot oder als tabellarisches Angebot angelegt werden
- Flexible Textbausteinverwaltung; neben generellen Textblöcken kann pro Artikel ein Textblock angelegt werden
- Direkter Email-Versand
- Belegverwaltung mit umfangreichen Filter- und Sortiermöglichkeiten sowie Möglichkeit zur Übergabe in andere Belegarten (z. B. von Auftragsbestätigung in Lieferschein und anschließend in Rechnung)
- Freie Formular-Gestaltung bei den wichtigsten Belegen und Listen
- Rechnungen können jederzeit reproduziert werden
- Optional kann jeder Belegdruck gleichzeitig mit dem Druck auch in ein Archiv abgelegt werden; dies ermöglicht eine 1:1-Reproduktion einer Rechnung so wie sie vom Fiskus vorgeschrieben ist
- Umfangreiches Statistik-Modul; alle wichtigen Zahlen auf einen Blick
- Alle wichtigen Listen auf Knopfdruck abrufbar

Stammdaten - Artikel

Bei der Stammdatenverwaltung wurde an größte Flexibilität gedacht. Eine Bildschirmerrfassungsmaske für Artikelstammdaten zeigt, welche Möglichkeiten in der Software stecken.

The screenshot shows the 'Artikelstamm - Bearbeiten' (Article Master - Edit) window. It contains the following fields and sections:

- ArtNr:** 11 0858-15
- Bezeichnung:** PVC-Packband
- Länge 66m , Breite 50 mm:** (text field)
- Transparent:** (text field)
- VK std (lokal):** 5,65
- VK std (€):** 2,89
- EK (€):** 1,40
- angelegt seit:** 05.09.2003 12:39:13
- zuletzt bearbeitet:** 17.10.2003 10:03:06
- DMAIER(EVERYBODY):** (user name)
- Artikel inaktiv:**
- MwSt:** 16 % MWST
- Mengeneinheit:** stk
- Vertrieb:**
 - alternative VK-Preise (€):** VK A: 0,00; VK B: 0,00; VK C: 0,00; VK D: 0,00
 - Sonstiges:**
 - VK kann sich durch Sonderpreis-Konditionen ändern
 - Artikel wurde ersetzt durch: (text field)
 - alternative ArtikelNr (1): (text field)
 - alternative ArtikelNr (2): (text field)

Buttons at the bottom: and

- Freie Such- und Filtermöglichkeiten innerhalb des Artikelstamms
- Selektion nach DataWarehouse-Gruppierung
- Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
- Druck der aktuellen Selektion mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- diverse Auskunftsassistenten für Offene Posten, Zahlungen, Rechnungen, Preisfindung, u.v.a.m.
- Komfortables Kopieren von Datensätzen
- Volltextsuche über mehrere Felder hinweg
- Verwaltung von Stücklisten/SET-Definitionen zur komfortablen Belegerfassung

Stammdaten - Kunden, Lieferanten

Bei der Stammdatenverwaltung wurde an größte Flexibilität gedacht. Eine Bildschirmerrfassungsmaske für Kundenstammdaten zeigt, welche Möglichkeiten in der Software stecken.

Kundenstamm - Bearbeiten

KdNr: 10947
Name: GRS-SOFTWARE GMBH
Straße: EISENBAHNSTRASSE 14
PLZ: 66424
Ort: HOMBURG
Land: DEUTSCHLAND

zHd:
Tel: 06841/ 18978-0
FAX: 06841/ 18978-20
E-Mail: office@grs-software.de
URL: www.grs-software.de

zus. Tel:
Info:
VKPreis:
 Standard-VK
 VK A
 VK B
 VK C
 VK D
Händler, Wiederverkäufer
von DataWarehousestatistiken ausschließen
Kunde inaktiv (Lösch-Kennzeichen)

Sonstiges: Abrechnungsmodus, Zahlungsziel | FiBu, Mahnwesen | DataWarehouse | Bankverbindungen

OK Abbrechen

- Freie Such- und Filtermöglichkeiten innerhalb des Kundenstamms
- Selektion nach DataWarehouse-Gruppierung
- Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
- Druck der aktuellen Selektion mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Diverse Auskunftsassistenten für Offene Posten, Zahlungen, Rechnungen, Preisfindung, u.v.a.m.
- Mehrere Bankverbindungen pro Kunde
- Beliebig viele Unteradressen und Mitarbeiter pro Hauptadresse
- Diverse Konfigurationsmöglichkeiten bei der ADM-Zuweisung; z. B. Kunde+ADM, Kunde+Produktgruppe+ADM
- Flexible aber trotzdem übersichtliche Gestaltung von VK-Preis- und Rabatt-Konditionen auf Artikel- bzw. DataWarehouse-Gruppen-Ebene; außerdem ist hier auch eine eventuell vorkommende Einkaufsverbands-Preishinterlegung möglich
- Volltextsuche über mehrere Felder hinweg
- Verwaltung von Kunden-Zahlungszielen
- Verschiedene Mahngruppen (z. B. jeweils eine Mahngruppe für Privat- und Firmenkunden)
- Verwaltung von Fremdwährungen pro Lieferant

Stammdaten - Preise und Rabatte

Der härter werdende Wettbewerb bringt es mit sich, daß Verkaufskonditionen sehr flexibel hinterlegbar sein müssen. GRS Warenwirtschaft Professional Edition bietet Ihnen eine fast unbegrenzte Preis- und Rabattverwaltung:

- bis zu 5 verschiedene Preislisten sind im Artikelstamm hinterlegbar
- jeder Kunde kann auf Haupt- oder Unteradressebene an die Preislisten 'angeschlossen' werden
- Konditionen sind auf Artikel- oder DataWarehouse-Gruppen-Ebene hinterlegbar
- Prioritäten bei DataWarehouse-Gruppen-Preisen extrem flexibel verwaltbar
- Pro Kondition können Bedingungen/Einschränkungen gemacht werden (z. B. Beginn/Ende, Abnahmemenge von/bis, Abnahmewert von/bis)

Sonderpreise - 10050 WALCH HEIZUNGSBAU GMBH, BLIESKASTEL

RegelNr	Rabatt	VK (€)	FormelNr	D.
970	2,00%	0,00		0 24
980	3,00%	0,00		0 24
990	7,00%	0,00		0 24
1000	5,00%	0,00		0 24

Spalte	Bezeichnung
Hersteller	
ProfitCenter	2 - Verbrauchsmaterial
ProduktManager	
Produktlinie	
ProduktArt	

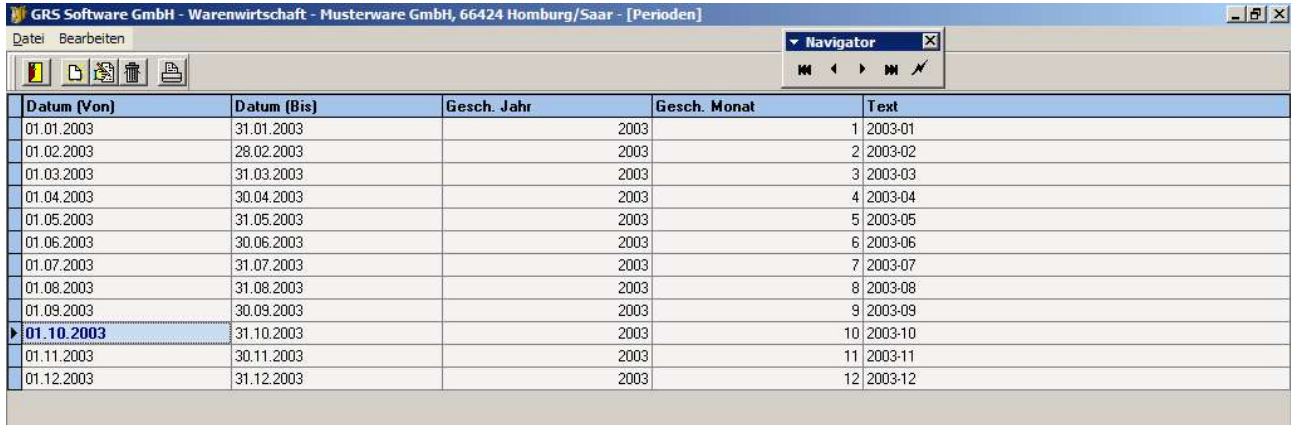
Anzeige Neuanlage Ändern/Löschen zugehörige Produkte

Einzelpreise DataWarehouse-GruppenSonderpreise

OK

Stammdaten - Sonstiges

In den Stammdaten können weiters auch die für Ihr Unternehmen zur Anwendung kommenden GeschäftsPerioden hinterlegt werden. So kann beispielsweise ein vom Kalenderjahr abweichendes Geschäftsjahr abgebildet werden; selbst die Periode wann ein Monat beginnt und endet kann so konfiguriert werden - damit ist eine Monatseinteilung im System 4+4+5 (Wochen) wie sie manche Konzerne verwenden abbildbar.



Datum (Von)	Datum (Bis)	Gesch. Jahr	Gesch. Monat	Text
01.01.2003	31.01.2003	2003	1	2003-01
01.02.2003	28.02.2003	2003	2	2003-02
01.03.2003	31.03.2003	2003	3	2003-03
01.04.2003	30.04.2003	2003	4	2003-04
01.05.2003	31.05.2003	2003	5	2003-05
01.06.2003	30.06.2003	2003	6	2003-06
01.07.2003	31.07.2003	2003	7	2003-07
01.08.2003	31.08.2003	2003	8	2003-08
01.09.2003	30.09.2003	2003	9	2003-09
01.10.2003	31.10.2003	2003	10	2003-10
01.11.2003	30.11.2003	2003	11	2003-11
01.12.2003	31.12.2003	2003	12	2003-12

Gerade bei Unternehmen mit vielen Anwendern ist es wichtig, daß Änderungen an den Stammdaten auch nachverfolgt werden können bzw. daß solche Änderungen protokolliert werden. Die GRS Warenwirtschaft Professional Edition protokolliert auch jede kleinste Änderung sowie jede Neuanlage oder Löschung von Stammdaten. Entsprechende Protokolle können dann im Nachhinein ausgedruckt werden.

Projekte, Belegerfassung und -bearbeitung

Die Eingabe und das Abändern von Belegen wie Auftragsbestätigung, Lieferschein, Rechnung sowie Garantiefall gestaltet sich sehr einfach und flexibel, wie die unten dargestellte Erfassungsmaske zeigt.

Beleg bearbeiten

Beleg-Nr: 10239 Datum: 19.09.2003 KdNr: 10947 GRS-SOFTWARE GMBH ZENTRALE 66424 HOMBURG GesamtRabatt: 0,00%

AA: 0 Standard, 1 Muster, 2 Kulanz Zahlungsziel: 0 14 TAGE AB RECHNUNGSDATUM OHNE ABZUG (0, 0,00%, 14), 1 30 TAGE AB RECHNUNGSDATUM OHNE ABZUG (0, 0,00%, 30), 2 8 TAGE AB RECHNUNGSDATUM OHNE ABZUG (0, 0,00%, 8)

Ansprechpartner: 48 Grabmayer, Tony, 49 Salzner, Bernd, 50 Hofrichter, Rene

Projekt: [Empty]

BETREFF: Ihre Bestellung vom 09.09.03.

Schlußtext: Vielen Dank für Ihre Bestellung.

Kopf (F8) Details (F9) OK

In folgenden Punkten werden die Sachbearbeiter vom Programm unterstützt:

- Kunden, Artikel oder Projekte können „on the fly“ aus der Belegerfassungsmaske heraus angelegt werden
- Freie Such-, Sortier- und Filtermöglichkeiten innerhalb der Beleganzeige
- Export von Selektionen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang
- Druck der aktuellen Selektion mit umfangreichen Gestaltungsmöglichkeiten
- Flexible Gestaltungsmöglichkeiten bei den Druck-Formularen
- Belege können in andere Belegtypen kopiert werden und müssen nicht nocheinmal erfaßt werden; so kann z. B. eine Auftragsbestätigung in einen Lieferschein und anschließend in eine Rechnung kopiert werden

Debitorenbuchhaltung, Mahnwesen

Gerade die immer geringer werdenden Spannen machen es notwendig, daß man die vom Kunden in Anspruch genommenen effektiven Zahlungsziele im Griff hat. GRS Warenwirtschaft Professional Edition unterstützt Sie dabei mit einem leicht zu bedienenden Zahlungsausgleich und einem komfortablen daran angeschlossenen Mahnwesen.

In folgenden Punkten werden die Sachbearbeiter vom Programm unterstützt:

- Einfacher und schneller Zahlungsausgleich mit komfortabler Belegsuche
- Beliebig viele Mahngruppen zur Unterscheidung von verschiedenen Kundengruppen
- Pro Mahngruppe flexibel einstellbare fixe und variable Mahnkosten
- Pro Mahngruppe bis zu 3 Mahntexte
- Offene-Posten-Liste mit vielen, verschiedenen Filter- und Sortiermöglichkeiten
- Mahnvorschlag, der individuell abgeändert/bearbeitet werden kann, bis die Mahnungen letztendlich im Stapel gedruckt werden können

Customer Relationship Management

Der gläserne Kunde

Eine optimale Kundenbindung und -zufriedenheit setzt eine individuelle und kompetente Betreuung durch informierte Mitarbeiter voraus. Egal ob im Kundenservice, im Außendienst oder im Bereich der Geschäftsleitung, alle Informationen sind wichtig und müssen auf Knopfdruck zentral abrufbar sein. Das Service- und Dienstleistungs-Know-How wird in den nächsten Jahren immer mehr an Bedeutung gewinnen und im Wettbewerb entscheiden.

Leistungsumfang in Stichworten

- Umfangreicher Adresstamm mit komfortablen Such-, Filter- und Sortiermöglichkeiten
- Beliebig viele Ansprechpartner je Kunde
- Frei definierbare Aktivitäten
- Unbegrenzte Anzahl von frei definierbaren Stati bei Aktivitäten (z. B. „eingeladen“, „zugesagt“, „absolviert“)
- Übersichtliche Darstellung aller kundenrelevanten Ereignisse: von ADM-Besuchsberichten über ToDo's bis hin zu Aktivitäten/Veranstaltungen oder einfach nur KundenService-Einträgen
- Mitbewerbsinformationen und der kundenbezogene Einsatz von Konkurrenzprodukten können erfasst und nach Umsatzchancen ausgewertet werden
- Unterstützung bzw. Abgleich mit Microsoft Outlook - Kontakten
- Außendienstmitarbeiter haben die Möglichkeit, sich ihre verkaufsrelevanten Informationen vom Zentral-Server abzuholen
- ADM-Informationen wie z. B. Besuchsberichte, Mitbewerbsinformationen, Einsatz von Konkurrenzprodukten bei Kunden, ToDo's werden beim Datenaustausch automatisch abgeglichen
- Direkte Übernahme einzelner Adressen in die Zwischenablage
- Export ausgewählter Adressen zur Erstellung von Serienbriefen
- Alle CRM-Daten sind sowohl in einer Gesamtansicht (alle Einträge) als auch auf Kundenebene (alle Einträge eines Kunden, nur die einer bestimmten Unteradresse oder nur eines bestimmten Mitarbeiters) einsehbar
- Kalenderansicht für Besuchsberichte, ToDo's und Veranstaltungen auf Tages-, Wochen- und Monatsebene mit Editiermöglichkeit
- Erstellen von ToDo's direkt aus Besuchsberichten, Aktivitäten und ServiceEinträgen heraus
- Zuordnung von Kunden oder Ansprechpartnern zu Veranstaltungen mit Drag&Drop
- Druckmöglichkeit von Informationsblättern zu den Ansprechpartnern beim Kunden
- Kundensuche über Ansprechpartner

The screenshot displays the GRS Software CRM application interface. The main window is titled "GRS Software GmbH - Warenwirtschaft - Musterware GmbH, 66424 Homburg/Saar - [CRM - Kunden]". The interface includes a menu bar (Datei, Bearbeiten, Anzeige), a toolbar, and a Navigator pane. The main content area is divided into several sections:

- Kundenstruktur:** A tree view showing the customer hierarchy, including "10947 GRS-SOFTWARE GMBH ZENTRALE, HOMBURG" and its employees: Grabmayer, Tony; Hofrichter, Rene; Maier, Dennis; Momber, Steven; and Salzner, Bernd.
- Adressen:** A table of addresses with columns for KdNr, Name, Name (2. Zeile), Straße, PLZ, and Ort. The selected entry is "10947 GRS-SOFTWARE GMBH ZENTRALE" with address "EISENBAHNSTRASSE 14, 66424 HOMBURG".
- Besuchsberichte:** A table of visit reports with columns for Kunde, Mitarbeiter, Datum Besuch, and Name ADM. The selected entry shows a visit on "02.09.2003" by "Grabmayer, Tony (48)".

The status bar at the bottom indicates the user is "AGRAMAYR (EVERYBODY)" and the system is running on "S7 [Local] DEMO - Chefität" with the path "c:\daten\tmp\" and version "(Build 1.0.248.0)".

DataWarehouse, Forecasting

Das Informationssystem für die Chefetage

Markttendenzen frühzeitig erkennen und die notwendigen geschäftspolitischen Maßnahmen rechtzeitig ergreifen ist die Aufgabe der Geschäftsleitung. Ohne schnelle und komfortable Auswertungswerkzeuge kommt man dabei nicht mehr aus. Die GRS Warenwirtschaft Professional Edition bietet Produktmanagern, Bereichsleitern, Geschäftsführern und anderen Entscheidern online die notwendigen Informationen, die für den Erfolg des Unternehmens so wichtig sind.

Die völlig intuitiven Gestaltungsmöglichkeiten versetzen den Anwender in die Lage, alle betriebsrelevanten Daten ohne Zeitverlust zu analysieren und Auswertungen darüber zu erstellen. Den Möglichkeiten sind praktisch keine Grenzen gesetzt.

Finden Sie neben Umsatz-, Absatz-, Lager-, Auftragsstatistiken auch Kundenrückstandsanalysen, Soll-Ist-Vergleiche sowie SzenarienAssistenten basierend auf beliebig vielen Forecast-Plänen, die Sie etwa zusammen mit Ihrem Außendienst gemeinsam pro Kunde+Artikelgruppe erstellt haben.

Zudem dient das DataWarehouse auch als Grundlage für die Kunden-Sonderpreishinterlegung, die ADM-Zugehörigkeit zu einer bestimmten Produktgruppe und es findet in den meisten artikelrelevanten Anzeigen Anwendung als Filter- oder Gruppierungsmöglichkeit.

Leistungsumfang in Stichworten

- n-dimensionale Produktgruppenstruktur
- Leichtes und komfortables Zuweisen von Produkten zur Produktgruppe
- Beliebig viele Forecast-Pläne
- Forecast auf folgenden, konfigurierbaren Ebenen: Produktgruppe, ADM, Kunde, ADM+Produktgruppe, Kunde+Produktgruppe
- Prozentuale Forecast-Verteilung nach Monaten unternehmensweit oder auf Produktgruppenebene
- Freie Wahl der zugrundeliegenden Produktgruppenebene für Forecasting
- ADM-Verprovisionierung auf folgenden, konfigurierbaren Ebenen: Kunde+Produktgruppe, Kunde, Produktgruppe
- Freie Wahl der zugrundeliegenden Produktgruppenebene für ADM-Verprovisionierung
- Komfortable und hoch flexible Gruppierungs-, Filter- und Sortiermöglichkeiten bei der Wahl der zu berechnenden Werte
- Praktisch unbegrenzte Möglichkeiten zur Konsolidierung von Zahlen
- Drill-Down-Auswertungen bis auf Artekelebene
- Völlig freie Kombination von Produkt-, ADM- oder Kundendaten mit Umsatz/Absatz/Lager/Auftrag/Rückstands/Forecast-Daten bezogen auf beliebige Zeiträume
- Einfaches Abspeichern und Wiederherstellen von einmal ausgewählten Filtern/Sortierungen in Views
- Export von Auswertungen nach HTML, Text, Excel, Zwischenablage oder gleich Versand als Email oder Email-Anhang

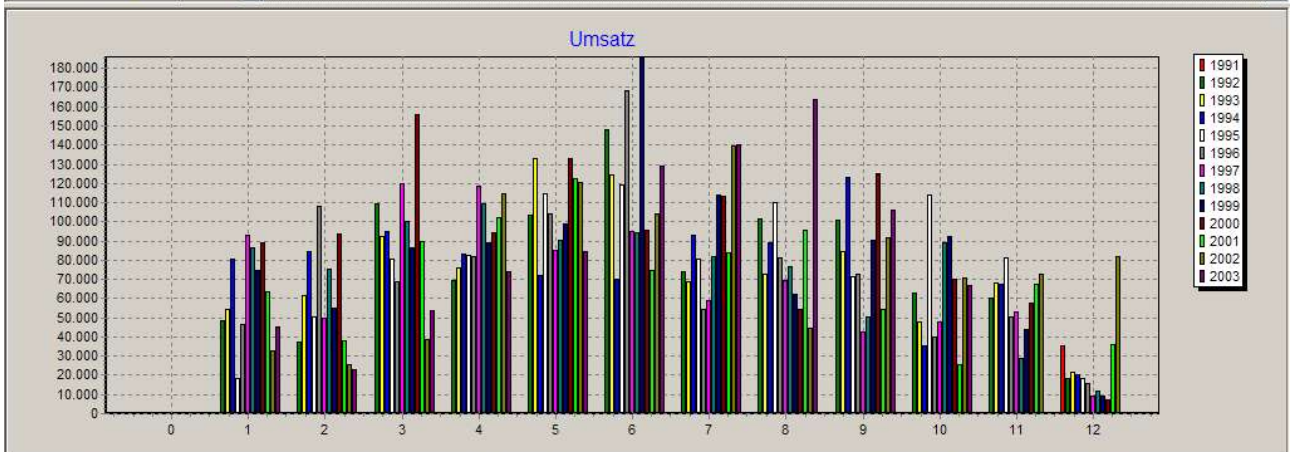
The screenshot displays the 'Umsatz/Rückstand/Lager - Details' window. On the left, a tree view shows product groups: 1 - Hersteller, 2 - ProfitCenter, 3 - ProduktManager, 10 - Produktlinie, and 11 - ProduktArt. The central table lists products with columns for 'Text' and numerical values (1, 2, 3, 4, 5, 6, 7, 8, 9). The right pane shows a list of manufacturers under '1 - Hersteller', including Octanorm, Primo, edding, ELBA, Epson, ESSELTE, Faber Castell, Falken, Friswiner, Fujitsu-Siemens, Grundig, Herma, Alco, HP, JURA, König & Ehardt, and Xerox. The status bar at the bottom shows 'S7 (Local) DEMO - Chefität | AGRABMAYR (EVERYBODY) | c:\daten\tmp\ | Periode 2003/10 | ((Build 1.0.248.0))'.

Text	1	2	3	4	5	6	7	8	9
edding - Brilliant-Paper-Marker	102	2							
edding - CD-Marker	102	2							
edding - Lack- und Deko-Marker	102	2							
edding - Permanent-Marker	102	2							
Faber Castell - Radiergummis	142	2							
Faber Castell - Bleistifte	142	2							
Faber Castell - Druckbleistifte	142	2							
Faber Castell - Tintenkugelschreiber	142	2							
Faber Castell - Textmarker	142	2							

Datei Bearbeiten



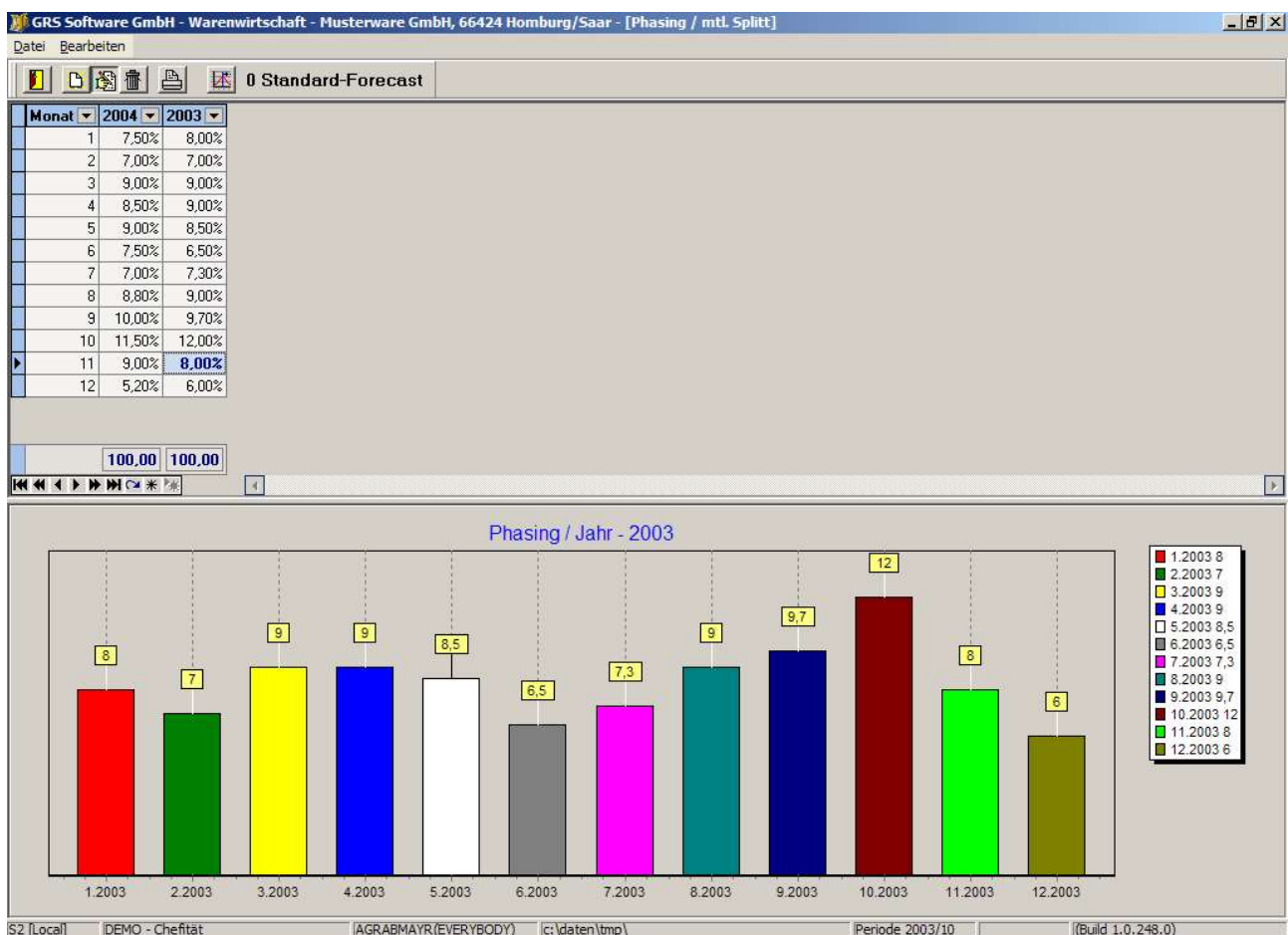
Jahr	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	Total
1991	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	35.341
1992	48.353	37.435	109.269	69.414	103.250	147.759	73.731	101.417	100.688	62.602	60.432	18.508	932.859
1993	54.073	61.884	92.342	76.199	132.949	124.518	68.561	72.969	84.253	47.560	68.383	21.909	905.599
1994	80.436	84.308	94.982	82.974	72.063	70.313	92.852	89.276	123.314	35.429	67.569	20.100	913.617
1995	18.661	50.544	80.785	82.631	114.426	119.292	80.820	109.870	71.352	113.913	81.132	18.383	941.808
1996	46.641	108.014	68.930	81.562	104.219	168.235	54.477	81.456	72.627	39.909	50.639	15.475	892.182
1997	93.147	49.903	119.628	118.578	84.860	95.169	59.092	69.427	42.566	47.801	52.921	9.078	842.170
1998	86.215	75.152	100.285	109.422	90.254	94.274	82.109	76.383	50.465	88.923	28.781	11.795	894.059
1999	74.751	55.274	86.224	88.990	98.719	186.050	113.690	62.144	90.334	92.496	43.664	8.964	1.001.300
2000	89.285	93.490	156.186	94.028	133.208	95.922	113.191	54.396	125.424	70.390	57.630	7.469	1.090.620
2001	63.329	38.082	89.574	102.376	122.221	74.951	84.014	95.936	54.390	25.710	67.469	36.319	854.370
2002	32.580	25.671	38.650	114.589	120.833	104.333	139.250	44.303	91.802	70.427	72.773	82.041	937.252
2003	45.285	22.700	53.871	74.014	84.297	129.012	140.502	163.658	105.867	66.620	0	0	885.826



Budgetierung & Forecasting

In der Praxis bestens bewährt hat sich das im DataWarehouse realisierte Werkzeug zur Eingabe und Wartung von Forecast- bzw. Budget-Plänen. Nach Festlegung der Jahresziele kann in einem eigenen Punkt der monatliche Splitt pro Plan wenn erwünscht auf Produktgruppenebene hinterlegt werden. Dies erlaubt eine branchen- oder saisonabhängige Hinterlegung von Budgetplänen, die mit komfortablen Werkzeugen ausgewertet werden können.

- Beliebig viele Pläne für unterschiedliche Szenarien
- Je nach Konfiguration können die Jahresziele auf Ebene Produktgruppe, ADM, Kunde, ADM+Produktgruppe oder Kunde+Produktgruppe komfortabel erfasst werden
- Die Flexibilität bei der innerjährlichen „Ausrichtung“ der geplanten Jahresumsätze deckt alle individuellen Bedürfnisse einer jeden Branche ab; saisonale Schwankungen können dahe leicht abgebildet werden
- Automatische Berücksichtigung innerhalb der Bestellvorschlagsberechnung, d. h. neue Umsatz/Absatz-Erkenntnisse beeinflussen den Bestellvorschlag



Weitere Features & Möglichkeiten

Von der Ich-AG bis zur 250-Mann-Holding

Die GRS Fakturation Standard Edition läßt sich mittels einer Reihe ausgeklügelter Werkzeuge perfekt und einfach in Ihre organisatorischen Unternehmensstrukturen anpassen. Das von uns eingesetzte wartungsfreie Datenbanksystem garantiert hohe Datensicherheit und Skalierbarkeit ohne Leistungsgrenzen.

Multi-Firmen-Installation

Oft kommt es vor, daß aus rechtlichen oder marktabhängigen Gründen es notwendig ist, mehrere Firmen zu gründen, die letztendlich jedoch auf einen gemeinsamen Daten-Pool zugreifen sollen. So soll zwar z. B. eine getrennte Rechnungslegung oder Lagerhaltung erfolgen, jedoch gemeinsam auf die Stammdaten (Kunden, Lieferanten, Artikel u.s.w.) zugegriffen werden können.

GRS Warenwirtschaft Professional Edition löst genau diesen Einsatzfall und - um dem ganzen noch eins draufzusetzen - ermöglicht innerhalb des DataWarehouses eine Konsolidierung über alle konfigurierten Firmen. So behalten die Entscheider immer den Überblick, können jedoch bei Bedarf in die Details einer jeden Firma Einsicht nehmen.

FormularDesign & Druckersteuerung

Alle wichtigen Formulare und Listen, wie z. B. Rechnung, Auftragsbestätigung, Lieferschein oder Rechnungsjournal können frei in dem mitgelieferten ReportBuilder gestaltet werden. Zudem ist es möglich, mehrere Formulare für eine Belegart anzulegen und bei Bedarf entsprechend zu verwenden. Pro Ausdruck kann am Arbeitsplatz weiters noch der zu benutzende Drucker, dessen Papierfach sowie das zu verwendende Papier und die Anzahl der Ausdrücke festgelegt werden.

Benutzerverwaltung, Zugangskontrolle & Rechtevergabe

GRS Warenwirtschaft Professional Edition erlaubt die Verwaltung von Benutzern und Benutzergruppen. Jeder Benutzer wird einer Gruppe zugeordnet. Damit kann einerseits die Organisationsstruktur Ihres Unternehmens abgebildet werden und andererseits dem einzelnen User seine ihm zustehenden Benutzerrechte komfortabel zugewiesen werden.

Gerade in größeren Organisationsstrukturen ist es notwendig, daß die EDV-Abteilung den neuen Nutzer der Software zwar anlegt, alle weiteren Details (Ein/Austrittsdatum, Adresse, Gehalt, u.v.a.m.) jedoch von der Personalabteilung erfaßt werden. Unsere Lösung bildet genau das ab und birgt weiters die Möglichkeit, pro Benutzer einen Urlaubs/Krankheitskalender zu führen. In praktischen und übersichtlichen Zeitleisten verschaffen Sie sich so einen schnellen Überblick über Urlaubs- und Fehlzeiten.

Urlaubskalender

Pers. Nr.	UserID	vollst. Name	Foto	Titel	Vorname	Nachname	Geb. Name	Geb. Datum	Geb. Ort	Geb. Land	Nationalität	Geschlecht
1000	MUSTERUSER01	Daniel Lendel			Daniel	Lendel						männlich

Datengruppierung (Spalte in diesen Bereich ziehen, um zu gruppieren)

Pers. Nr.	Nachname	Vorname	Text	Saldo	Von	Bis	Menge
1000	Lendel	Daniel	Krank	0,00	15.03.2003	15.03.2003	2,00
1000	Lendel	Daniel	Urlaub	24,00	02.05.2003	13.05.2003	9,00
1000	Lendel	Daniel	Urlaub	8,00	03.07.2003	31.07.2003	16,00
1000	Lendel	Daniel	Urlaub	0,00	27.10.2003	07.11.2003	8,00

2003

Jan	Feb	Mrz	Apr	Mai	Jun	Jul	Aug	Sep	Okt	Nov	Dez
				Urlaub		Urlaub					

Schließen

Desweiteren kann völlig unabhängig vom Betriebssystem eingestellt werden, wie die Anwender sich an der Software anzumelden haben, ob hier ein Passwort einzugeben ist, wann dieses gegebenenfalls abläuft oder aber auch wie lang dieses sein muß. Damit ist einerseits ein sehr hoher Zugriffsschutz realisiert und andererseits hat man als Anwender auch die Möglichkeit, sich an jeder beliebigen Workstation an das Programm anzumelden; man wird immer seine gewohnten Rechte und Funktionalität vorfinden.